

Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams eine/n

Junior Sales Manager (m(w/d))



Wir von wellnuss Premium Snacks helfen seit 2011 unseren Kunden einen guten Eindruck zu hinterlassen. Für alle Firmen, die bei kleinen und großen Aufmerksamkeiten Wert auf höchste Qualität und Nachhaltigkeit legen, entwickeln wir personalisierbare Werbepräsenste und Konferenzsnacks.

Zu unseren Kunden gehören Werbeartikelhändler und Firmen wie Siemens, XING, und der FC St. Pauli.

Was wir Dir bieten

- Du bekommst ein herausforderndes Aufgabenfeld mit viel Eigenverantwortung.
- Durch nachhaltige Kontaktpflege baust Du Dir aus bestehenden Kunden einen eigenen Kundenstamm auf.
- Du unterstützt unsere Key Account Manager im Inbound Sales Bereich und auf Messen.
- Du kannst die Prozesse als Junior Sales Manager/in maßgeblich mitgestalten.
- Du arbeitest in einem teamorientierten Umfeld mit optimalen Möglichkeiten zur Weiterentwicklung Deiner Fähigkeiten.
- Ein super Team freut sich auch Dich!

Das bringst Du mit

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein abgeschlossenes vergleichbares Studium und idealerweise bereits erste Erfahrungen im Vertrieb gesammelt.
- Du bist kommunikationsstark, kannst auf Menschen zugehen und weißt zu überzeugen - sowohl am Telefon als auch im persönlichen Gespräch.
- Dein Organisationstalent und Verhandlungsgeschick zeichnen Dich aus.
- Du kannst wirtschaftliche Zusammenhänge verstehen und unternehmerisch denken.
- Deine Arbeitsweise ist genau und strukturiert, zudem zeichnen Dich Teamfähigkeit und Eigeninitiative aus.

Du hast Lust, ein Teil von wellnuss Premium Snacks zu werden und mit an Board auf unsere Welteroberung zu kommen? Dann sende Deine Bewerbung an Deinen Ansprechpartner Achim Stephan unter komm-an-board@wellnuss.de.